

EJEMPLO EVALUACIÓN ECONÓMICA

Ejemplo para la evaluación de hipotéticas ofertas presentadas al concurso público que Sigfito convoca en la Zona 3. Partimos de la base de que las empresas que pasan a la evaluación económica han superado con éxito la evaluación de la parte técnica (Sobre 1) y han presentado las ofertas desglosando los precios de transporte y recogida por CCAA:

	Oferta GLOBAL	Oferta	C. Valenciana	Murcia	Baleares	Madrid + Castilla la Mancha
EMPRESA 1 (2 OFERTAS)	Recogida de residuos peligrosos (€/t)	G1	50	80	45	50
	Tratamiento de residuos peligrosos (€/t)		60	90	55	60
	OFERTA AGRUPADA POR ÁREAS (INVIDISIBLE)					
	Recogida de residuos peligrosos (€/t)	A1	50	40		
	Tratamiento de residuos peligrosos (€/t)		50	50		
	EMPRESA 2 (2 OFERTAS)	Recogida de residuos peligrosos (€/t)	G2	70	100	30
Tratamiento de residuos peligrosos (€/t)		70		110	40	50
OFERTA AGRUPADA POR ÁREAS (INVIDISIBLE)						
Recogida de residuos peligrosos (€/t)		A2			60	100
Tratamiento de residuos peligrosos (€/t)					60	100
EMPRESA 3 (1 OFERTA)		Oferta INDIVIDUAL				
	Recogida de residuos peligrosos (€/t)	I3			60	
	Tratamiento de residuos peligrosos (€/t)				60	

Las ofertas **G1 (Empresa 1)** y **G2 (Empresa 2)** al tratarse de ofertas globales (todas las CCAA de la Zona 3) pasarán directamente a la matriz de evaluación.

Para las ofertas parciales, se estudiarán todas las opciones posibles para que todas las áreas de la Zona 3 queden cubiertas.

En este caso tenemos la siguiente opción:

- **Empresa 1 Oferta A1** (C. Valenciana + Murcia) + **Empresa 2 Oferta A2** (Baleares + Madrid y Castilla la Mancha)

La oferta presentada por la **Empresa 3** no encaja con el resto de ofertas para completar toda la zona en concurso sin que ningún área quede desierta y por tanto no puede ser evaluada.

Según lo indicado en las bases de contratación, en la matriz económica se aplicarán los siguientes cálculos:

Evaluación económica

	Conceptos	Cálculo del coste
Implantación	Entrega de Suministros Iniciales 1. SUBTOTAL Implantación (€)	nº altas x €/ entrega
Recogida y transporte	Reposición suministros con recogida (bolsas y soportes) Recogida residuos Peligrosos (95%) Recogida residuos No Peligrosos (5%) 2. SUBTOTAL Recogida y Tte (€)	0 €/t x t/año €/t x t/año
Incidencias y cierre de centros	Incidencias Entrega de suministros sin recogida Retirada suministros cierre puntos 3. SUBTOTAL Incidencias y cierre (€)	1% (Recogidas residuos) 1% del nº recogidas x €/ entrega 5% (nº bajas x € / retirada)
Tratamiento	Tratamiento residuos Peligrosos 4. SUBTOTAL Tratamiento (€)	€/t x t/año
Coste TOTAL con implantación (€) Coste UNITARIO con implantación (€/kg)		1+2+3+4 (1+2+3+4) / t/año /1000

En este caso concreto, las estimaciones fijadas en las bases de contratación y que se tendrán en cuenta en la matriz serán las siguientes:

	C. Valenciana	Murcia	Baleares	Madrid + Castilla la Mancha	Σ
nº Altas	9	4	2	23	38
nº Bajas	6	1	1	10	18
kg/bolsa	34	34	34	34	
t/año	579.000	272.000	37.000	361.500	1.249.500
nº recogidas	1.251	382	135	900	2.668

Los **importes fijos** relativos a suministros para todas las ofertas serán 4.588€, obtenidos al considerar los precios fijados en contrato para las entregas y retiradas de suministros por las previsiones de altas y bajas para la Zona 3:

COSTES PREFIJADOS

	Importe fijado
Entrega de suministros iniciales (€/entrega)	83
Entrega suministros reposición sin recogida (€/entrega)	52
Retirada de suministros sin recogida (€/retirada)	52

Costes prefijados:		Total €
Entrega de suministros sin recogida	1%	3.154
Retirada suministros cierre puntos	5%	1.387
TOTAL		4.588
Incidencias	1%	47

Con los precios para Recogida + Tratamiento presentados por cada Empresa por área, procedemos a calcular el importe total por oferta:

- Multiplicando los costes de gestión por las toneladas de cada área.
- Incrementando un 1% el coste obtenido para considerar las incidencias asociadas a recogida.
- Reflejaremos para cada oferta las toneladas a las que hace referencia.

		COSTE TOTAL € POR OFERTA						
		C. Valenciana	Murcia	Baleares	Madrid + Castilla la Mancha	Σ	Incremento incidencias (1%)	Σ t
Empresa 1	G1	63.690	46.240	3.700	39.765	153.395	154.929	1.250
	A1	57.900	24.480			82.380	83.204	851
Empresa 2	G2	81.060	57.120	2.590	34.343	175.113	176.864	1.250
	A2			4.440	72.300	76.740	77.507	399
Empresa 3	I3			4.440		4.440	4.484	37

A continuación procedemos a evaluar cada una de las opciones posibles para cubrir todas las áreas de la Zona 3:

	Coste Tot € + Incidencias + Suministros	Coste €/k	Evaluación económica	Eval. No Econ. Ponderada	Evaluación Global
G1	159.517	0,128	65	25	90
A1 + A2	165.299	0,132	63	26	89
G2	181.452	0,145	57	32	89

Coste unitario mínimo	0,128
------------------------------	--------------

Consideraciones:

- En primer lugar, hay que sumar el importe correspondiente a gestión + incidencias (1%) + el coste fijo de suministros.
- El siguiente paso consistirá en calcular el coste unitario para cada una de las opciones, que consistirá en dividir el importe anterior entre el total de kg previstos para toda la Zona 3.
- Una vez calculado el coste unitario de todas las opciones posibles, estableceremos el coste unitario mínimo, al que se le asignarán 65 puntos en la evaluación económica. Para el resto de ofertas se calculará la puntuación económica ponderando el Coste €/kg de cada oferta con el coste unitario mínimo.
- La valoración no económica se hace de manera individual para cada empresa. Para las ofertas por áreas es necesario ponderar este valor en base a los kg que se prevén recoger en la zona ofertada con respecto al total de kg de la zona global.

	Empresa 1	Empresa 2
Evaluación No Económica	25	29

- En este ejemplo concreto, la Empresa 1 tiene 25 puntos en la valoración no económica. Para hacer la ponderación de su oferta agrupada multiplicamos esos 25 puntos por la suma de kg previstos para C. Valenciana y Murcia ($579.000 + 272.000$) y lo dividimos entre el total de kg previstos en la zona global ($1.249.500$). Haremos el mismo proceso para la ponderación de Empresa 2 y poder sumar ambos valores en la evaluación de la oferta A1 + A2.
- La oferta que en este caso obtiene la mejor puntuación y a la que por tanto se le asignará es el contrato es la Empresa 1 Oferta G1, con un total de 90 puntos.